



GESTIÓN DE ORGANIZACIONES SINDICALES Y NEGOCIACIÓN COLECTIVA

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Entregar lineamientos fundamentales para la gestión de organizaciones sindicales y el desarrollo de procesos de negociación colectiva, fortaleciendo el diálogo, la comunicación y la búsqueda de acuerdos en el ámbito laboral.



Objetivos específicos

- Reconocer los principales elementos de las relaciones laborales y el funcionamiento de las organizaciones sindicales.
- Identificar estrategias básicas para preparar y desarrollar procesos de negociación colectiva de manera estructurada.
- Aplicar herramientas de comunicación, diálogo y manejo de intereses para favorecer acuerdos laborales.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1

Organizaciones sindicales y relaciones laborales

Aprendizaje Esperado: Reconocer lineamientos esenciales para gestionar relaciones laborales y organizaciones sindicales efectivamente.

Contenidos:

Rol y funciones de las organizaciones sindicales en las relaciones laborales.

Principios básicos del diálogo, representación y participación sindical en empresas.

Relación entre empleador, dirigentes sindicales y trabajadores en situaciones laborales.

Buenas prácticas para prevenir conflictos y fortalecer relaciones laborales colaborativas.

Actividad Práctica: En una sesión online, los participantes analizarán un caso breve sobre una situación entre empresa y organización sindical, identificando actores involucrados, posibles intereses y formas adecuadas de abordar el diálogo laboral, compartiendo sus propuestas mediante chat o plataforma virtual.

Módulo 2

Fundamentos de negociación colectiva

Aprendizaje Esperado: Aplicar lineamientos básicos para preparar, desarrollar y conducir procesos de negociación colectiva.

Contenidos:

Objetivos, etapas y preparación general de una negociación colectiva.

Identificación de intereses, necesidades y prioridades de las partes negociadoras.

Estrategias de comunicación, diálogo y búsqueda de acuerdos durante negociaciones.

Instrumentos colectivos, compromisos y seguimiento posterior a los acuerdos alcanzados.

Actividad Práctica: En una actividad online, los participantes trabajarán sobre un caso simulado de negociación colectiva, definiendo prioridades, propuestas y posibles alternativas de acuerdo, para luego representar brevemente una conversación entre representantes de la empresa y trabajadores.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl